Opisz swój pomysł według Business Model Canvas

|  |  |
| --- | --- |
|  | Propozycja WartościJaką wartość dostarczasz Klientom? Jaki rozwiązujesz problem? |
|  |
|  |  |
|  |  |
|  | Segment KlientówDla kogo tworzymy powyższą wartość? Kto jest najistotniejszy? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Kluczowe czynnościCzego wymaga Twoja propozycja wartości? Jakie czynności musisz podjąć by ja dostarczyć? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Kluczowe zasobyJakich zasobów wymaga Twoja działalność lub Twoja prepozycja wartości? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Relacje z KlientamiJak będziesz budował relacje z Klientami? Jakie relacje udało Ci się już zbudować? Jak jest to kosztowne? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Kanały dystrybucjiJakimi kanałami chcesz dotrzeć do Klientów? Czy te kanały są zintegrowane? Które są efektywne? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Kluczowi PartnerzyKto jest kluczowym partnerem lub dostawcą? Jakich usług lub zasobów dostarczają Twoi partnerzy? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Struktura KosztówJakie ponosisz koszty? Które czynności i zasoby są najbardziej kosztowne? |
|  |

|  |  |
| --- | --- |
|  | Źródło przychodówZa jaką wartość dostarczaną realnie płacą Klienci? Jak obecnie płacą? Jak chcieliby płacić? |
|  |

# Odeślij wypełniony formularz nainkubator@prometeia.pl

Nasz [regulamin inwestowania](http://venture.prometeia.pl/regulamin_prometeia.pdf).
Nasza [Polityka inwestycyjna Prometeia Ventures](http://venture.prometeia.pl/polityka_inwestowania_prometeia_ventures.pdf).

Prometeia Capital sp. z o.o.
Rynek 36/37 - drugie piętro, 50-102 Wrocław
tel. +48 71 33 72 814, fax +48 71 33 72 814, biuro@prometeia.pl